

DILLO CON PAROLE SUE

ESPORRE LE NOSTRE IDEE CON PAROLE D'AUTORE.
UN NUOVO LIBRO DI CLAUDIO NUTRITO.

Dillo con parole sue. 'Sue' di chi? 'Sue' di Winston Churchill, Peter Drucker, Lee Iacocca, Oscar Wilde, Woody Allen, Ennio Flaiano ... e tanti altri. 'Dillo con parole sue'. È quello che fanno i personaggi del nuovo libro di Claudio Nutrito 'Dillo con parole sue'. Esprimi le tue idee con frasi d'autore': citano frasi d'autore per esprimere e rafforzare il loro pensiero. Il solito libro di citazioni? No. Qui, infatti, le citazioni non sono semplicemente riportate – tali e quali – nei consueti elenchi, per argomento o autore. Qui prendono vita nei discorsi dei personaggi del libro, integrate nei loro pensieri. C'è un personaggio che si sofferma sui gruppi di lavoro: pur riconoscendone l'utilità, invita alla cautela, a riflettere sui rischi dell'uso (anzi dell'abuso) della pratica del gruppo avvalendosi delle parole di George Washington ("Ogni volta che basta una sola persona per eseguire un compito con la dovuta applicazione, il compito viene eseguito in modo peggiore da due persone e non viene eseguito affatto se l'incarico è affidato a tre o più persone"), di Charles De Gaulle ("I dieci comandamenti sono stati formulati in modo così semplice, conciso e comprensibile perché elaborati senza una commissione"), di Winston Churchill ("I gruppi sono spesso costituiti da persone che individualmente non sanno fare una certa cosa, ma come gruppo decidono che non può essere fatto niente"). Un altro personaggio è un manager. Per spiegare il concetto di leadership è solito appoggiare un pezzo di spago sul tavolo e citare le parole di Dwight Eisenhower: "Se lo spingete, non andrà da nessuna parte. Se lo tirate, se lo trascinate, vi seguirà dovunque". Sui dirigenti ossessionati dalla raccolta dei dati e dalle analisi, il nostro manager, citando le parole di Lee Iacocca, osserva che "quando hanno raccolto tutti i dati possibili sugli spostamenti delle anatre e sul tipo di tiro da effettuare, le anatre sono già volate via". Un venditore dichiara "Ho conquistato un nuovo cliente": dopo essersi congratulato con lui, il nostro manager gli fa notare che "un acquirente diventa cliente al secondo acquisto: il primo acquisto è solo un test" (come ha scritto Peter Drucker). C'è chi sostiene che il ricorso alle citazioni denoti mancanza d'idee proprie. Non è vero, scrive Nutrito. O, almeno, non sempre. Le citazioni possono aiutarci a esporre un'opinione nostra, con parole efficaci già espresse da qualcun altro. Il libro è un viaggio stimolante e divertente attraverso centinaia di esempi del "dirlo con parole sue". Una ricca fonte d'idee per esprimere le nostre personali idee.



tarci a esporre un'opinione nostra, con parole efficaci già espresse da qualcun altro. Il libro è un viaggio stimolante e divertente attraverso centinaia di esempi del "dirlo con parole sue". Una ricca fonte d'idee per esprimere le nostre personali idee.

DILLO CON PAROLE SUE
ESPRIMI LE TUE IDEE CON FRASI D'AUTORE
DI CLAUDIO NUTRITO
ED. EFFEPE LIBRI, 2013
94 PP., 8 EURO